



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE 

# BIENVENIDOS

# COACHING FINANCIERO



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE 

# Repaso de encuentro anterior

Diferenciación de Coaching Financiero y Asesoramiento financiero.

## Coaching financiero



Habilidades y Actitud



Hacer

## Asesoramiento financiero



Aptitud



Saber



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE \$

¿Cuál es tu  
realidad financiera?



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE 

# Realidad Financiera

**REALIDAD = HECHOS + INTERPRETACIONES**

## Mirada objetiva

Se puede modificar pero NO BORRAR.

Son concretos y no dependen de la observación particular de la persona

## Mirada Subjetiva

Es la parte interpretativa de nuestra realidad. Comúnmente la expresamos como VERDAD absoluta.



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE \$

# Realidad Financiera

“A mi no me gustan los números”

“Aumentamos un 12% las ventas del trimestre anterior”

“Siempre que quiero ahorrar aparece un imprevisto”

“La realidad es que en mi país es muy difícil la estabilidad financiera”

“Mi capacidad de ahorro paso de un 15% de mis ingresos a un 24%”

“Me cuesta mucho ganar más dinero”

“El dinero no rinde nada”



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE \$

# Cambiar interpretaciones

Nuestro cerebro tiene tendencia a describir la realidad en base a las interpretaciones que tenemos. Cambiar nuestra realidad es tomar conciencia de que la calidad de nuestras interpretaciones, sobre los hechos del pasado y presente, es lo que habilitará la posibilidad de cambio para generar nuevos hechos.



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE 

# Cambiar interpretaciones

- ¿Donde estoy poniendo el foco en mi vida financiera?
- ¿Qué interpretaciones tengo sobre el dinero?
- ¿Para qué me sirve seguir enfocando energía en conversaciones limitantes?
- ¿Qué hechos necesito re-interpretar para soltar y avanzar hacia mis metas?

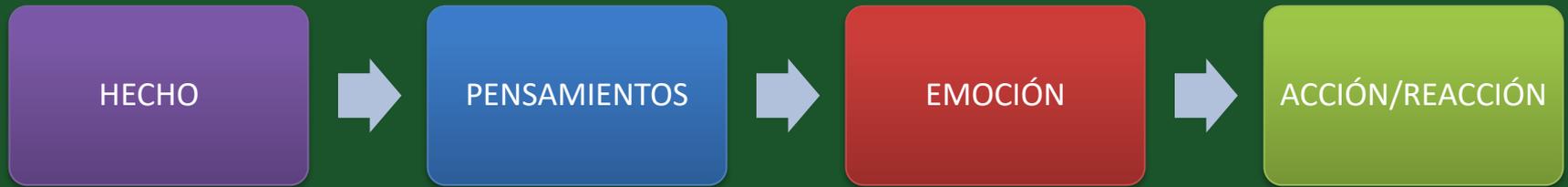


RENTABILIDAD  
INTELIGENTE 

# ¿Qué es una relación?



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE 



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE \$

# Conversaciones de dinero

**Lenguaje descriptivo:** Es aquel que se utiliza para describir la realidad tal cuál cómo la interpretamos.

**Lenguaje generativo:** Es aquel que se utiliza para crear una nueva realidad, necesita del compromiso (acción) para manifestarse.



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE \$

# Lenguaje descriptivo

- Ideal para justificar nuestro status quo Financiero.
- Se centra en buscar los motivos que justifiquen su situación y/o accionar.
- Busca testigos que avalen su situación.
- Confunden los hechos con las interpretaciones.
- Suelen esconder emociones de miedo e impotencia de no poder cambiar.
- Los juicios es el Acto Lingüístico más utilizado.



# Lenguaje Generativo

- Ideal para lograr nuevas metas financieras.
- Se centra en buscar las motivaciones internas que lo llevan a generar el cambio externo.
- No buscan la aprobación externa de sus actos o plan financiero.
- Tienen en cuenta los hechos a la hora de realizar su plan de finanzas e inversión.
- Los actos lingüísticos que más utilizan son las Declaraciones, Contestando con exactitud ¿Qué quiero que pase?



RENTABILIDAD  
INTELIGENTE \$